Документация, содержащая информацию, необходимую для эксплуатации экземпляра программного обеспечения, предоставленного для проведения экспертной проверки.

Руководство пользователя

Программного обеспечения

BOOSTYBONUS — маркетплейс для блогеров и рекламодателей, позволяющий организовать эффективное взаимодействие между участниками рекламного рынка в социальных сетях.

Оглавление

- 1. Что такое BOOSTYBONUS?
- 2. Ролевая модель
 - 2.1 Блогер
 - 2.2 Рекламодатель
 - 2.3 Администратор платформы
- 3. Регистрация и вход в систему
- 4. Основные функции платформы
 - 4.1 Создание профиля блогера
 - 4.2 Автоматизация взаимодействия между участниками рекламного рынка
 - 4.3 Размещение рекламных предложений
 - 4.4 Аналитика и отчетность
- 5. Тарифы BOOSTYBONUS
 - 5.1. Базовый тариф (Basic)
 - 5.2. Продвинутый тариф (Professional)
 - 5.3. Индивидуальные условия (ИУ)
- 6. Инструменты BOOSTYBONUS

1. Что такое BOOSTYBONUS?

BOOSTYBONUS — это маркетплейс, предназначенный для организации взаимодействия между блогерами и рекламодателями. Платформа предоставляет инструменты для:

- Создания и управления профилями участников.
- Поиска и размещения рекламных предложений.
- Анализа эффективности рекламных кампаний.
- Автоматическая маркировка рекламы и отправка данных в ОРД.

BOOSTYBONUS распространяется в виде интернет-сервиса, специальные действия по установке программного обеспечения на стороне пользователя не требуются. Доступ к функционалу осуществляется через веб-интерфейс после регистрации на сайте https://boostybonus.ru или мини приложения в Telegram https://t.me/BoostyBonus bot.

2. Ролевая модель

В BOOSTYBONUS предусмотрены следующие роли пользователей:

2.1 Блогер

Блогер — это пользователь, который предоставляет свои площадки (социальные сети, каналы, блоги) для размещения рекламных материалов.

Функционал:

- Создание и редактирование профиля.
- Поиск рекламных предложений.
- Получение аналитики по размещенной рекламе.

2.2 Рекламодатель

Рекламодатель — это пользователь, который ищет блогеров для продвижения своих товаров или услуг.

Функционал:

- Создание и редактирование профиля компании.
- Размещение рекламных предложений.
- Просмотр аналитики по рекламным кампаниям.

2.3 Администратор платформы

Администратор — это сотрудник платформы, обеспечивающий её корректную работу и поддержку пользователей.

Функционал:

- Модерация профилей и рекламных предложений.
- Техническая поддержка пользователей.
- Контроль работы системы и исправление ошибок.

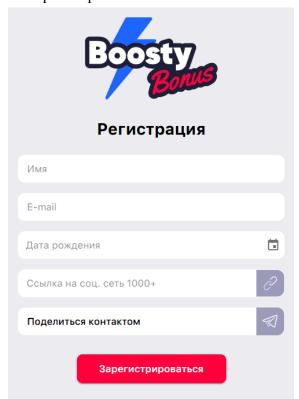
3. Регистрация и вход в систему

- 1. Перейдите на сайт https://lk.boostybonus.ru (заказчик) или мини приложении в Telegram https://t.me/BoostyBonus bot (блогер).
- 2. Нажмите кнопку «Регистрация».
- 3. Подтвердите согласие с условиями пользовательского соглашения и политикой конфиденциальности.
- 4. Заполните обязательные поля формы регистрации (имя, email, номер телефона, ссылка на соц.сеть с подписью «ВВВ» в описании профиля (для блогеров)).

4. Основные функции платформы

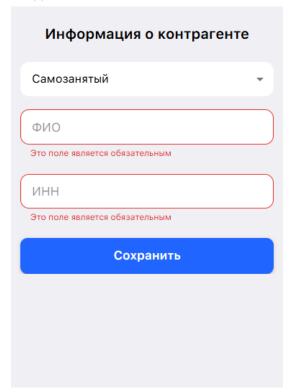
4.1 Создание профиля блогера

- 1. Заполните информацию о себе при регистрации:
- ФИО.
- Ссылка на социальную сеть.
- E-mail.
- Номер телефона.



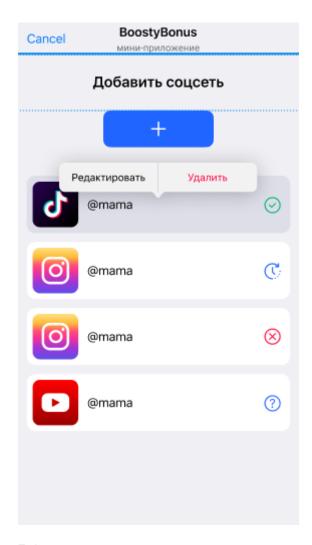
Регистрация в мини приложении Телеграм

- 2. Перейдите в раздел «Настройки» и заполните информацию о контрагенте..
 - ФИО.
 - Выберите статус налогоплательщика
 - Введите ИНН



Информация о контрагенте

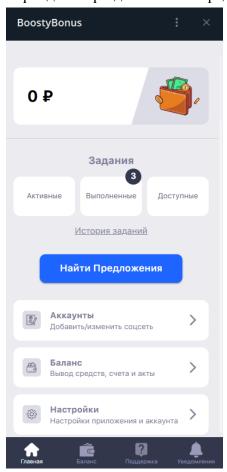
3. Добавьте дополнительные аккаунты социальных сетей.



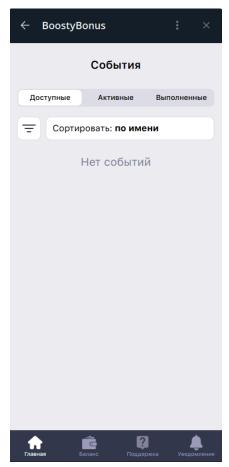
Добавить аккаунт соц. сети

4.2 Поиск рекламных предложений

1. Перейдите в раздел «Найти Предложения».

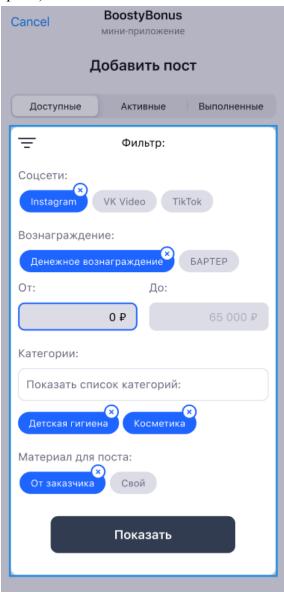


Главное меню



Найти Предложения

2. Используйте фильтры для поиска подходящих предложений (бюджет, категория, сроки).

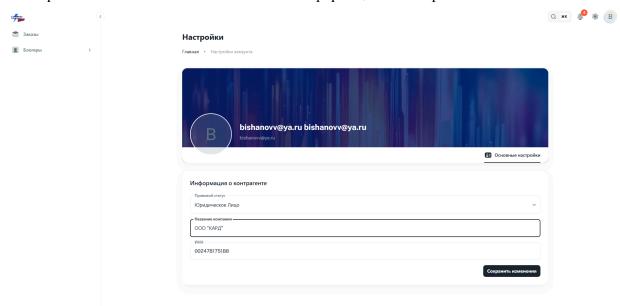


Форма поиска предложений с фильтрами

3. Отправьте заявку на участие в рекламной кампании.

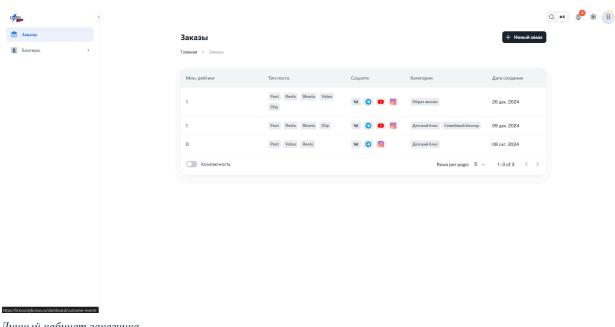
4.3 Размещение рекламных предложений

1. В настройках личного кабинета заполните информацию о контрагенте.



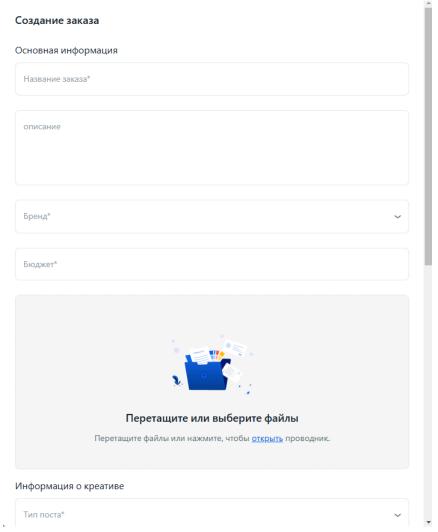
Информация о контрагенте

2. В личном кабинете создайте новый заказ.

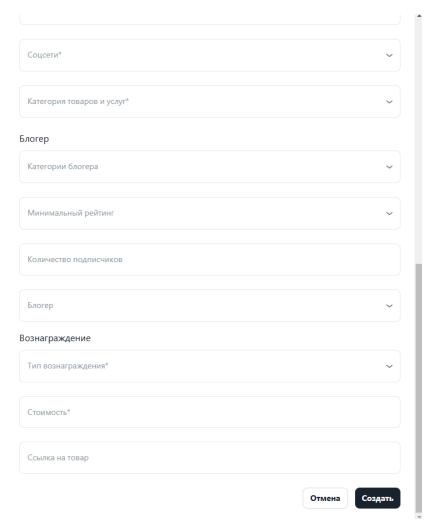


Личный кабинет заказчика

3. Заполните требования о заказе и информацию о продукте.



 Φ орма для создания заказа 1

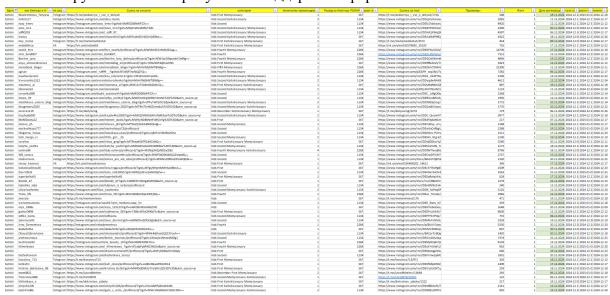


Форма для создания заказа 2

4. Создайте заказ

4.4 Аналитика и отчетность

1. Отчет выгружается по запросу в тех. поддержке в формате PDF или XLSX.



Выгрузка отчета XLSX

5. Тарифы BOOSTYBONUS

BOOSTYBONUS предлагает несколько тарифных планов, чтобы удовлетворить потребности разных категорий пользователей:

5.1 Базовый тариф (Basic)

- Комиссия платформы: 15% от каждого офера.
- Базовый функционал:
 - Доступ к базе блогеров.
 - Создание и размещение рекламных предложений
 - Подробная аналитика и отчетность
 - Служба поддержки.

5.2 Продвинутый тариф (Professional)

- Комиссия платформы: 10% от каждого офера.
- Базовая стоимость: 10000 рублей.
- Базовый функционал:
 - Доступ к базе блогеров.
 - Создание и размещение рекламных предложений
 - Подробная аналитика и отчетность
 - Служба поддержки.
 - При регистрации предоставляется на 30 дней бесплатно. Если за этот период заказчик потратил 300000р. и более за этот период тариф автоматически продлевается на 30 календарных дней.

5.3 Индивидуальные условия (ИУ)

- Базовая стоимость: 50000 рублей.
- Базовый функционал:
 - Доступ к базе блогеров.
 - Создание и размещение рекламных предложений
 - Подробная аналитика и отчетность
 - Служба поддержки.

• Тариф автоматически вступает в силу при обороте от 1 000 000 рублей в месяц. Если за этот период заказчик потратил 1000000р. и более за этот период тариф автоматически продлевается на 30 календарных дней, в противном случае автоматически переходит на тариф «Professional»

6. Инструменты BOOSTYBONUS

• Автоматическая маркировка рекламы и отправка данных в ОРД Ozon.